

WHITEPAPER: VERSION 1.0

BUDBO



**A COMPREHENSIVE BLOCKCHAIN
SOLUTION FOR THE CANNABIS INDUSTRY**



WEB: WWW.BUDBO.IO

СОДЕРЖАНИЕ

Отказ от ответственности	3
Письмо основателей	4
Ключевые понятия	5
Аннотация	6
Платформа Budbo. Экосистема	7
Справка	8
Миссия	9
Уникальная модель.	10
Случаи использования.....	11
Бизнес-модель.....	13
Продажа токенов	15
Описание токенов Budbo	16
Диаграмма распределения токенов	17
Прозрачность и общественный контроль	18
Как получить токены Budbo	19
Платформа Budbo и мобильное приложение	21
Немного о рынке	25
Государственное регулирование	27
Дорожная карта	28
Команда	30
Советники	32
Партнеры	42
Риски	43

ОТКАЗ ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

В этом документе обсуждаются различные вопросы, связанные с нашими будущими планами, включая будущие доходы, заработки, стратегии и перспективы EPHE Corp. Все заявления, не являющиеся историческими, являются "мнением о будущем". Эти заявления не исключают возникновения рисков и неопределенности, что может привести к тому, что фактические результаты могут отличаться от ожидаемых. Эти заявления основаны лишь на убеждениях руководства, а также допущениях и информации, доступных руководству. При использовании слов "предвидеть", "намереваться", "оценивать", "верить", "ожидать", "должен", "потенциал", "прогноз", "проект", следует учитывать, что они являются не утверждением, а предположением. При принятии решений, читателям не следует слишком полагаться на эти заявления. Раздел 2 закона о ценных бумагах от 1933 года, определяет "ценную бумагу", как "акцию, казначейскую акцию, облигацию, долговое обязательство, доказательство задолженности, свидетельство о заинтересованности или участие в любом

соглашении о доле участия, свидетельство о залоге-доверенности, передаваемая акция, инвестиционный договор, доверенность на проведение голосования, депозитный сертификат на ценные бумаги, депозитный сертификат или любой сертификат».

Token Budbo - это цифровой токен для участия и использования услуг, и не дает права собственности на долю в бизнесе. В знак признания того факта, что правительство Соединенных Штатов не предоставило никаких указаний или законов в отношении продажи цифровых токенов, мы считаем, что лучше всего, чтобы ни один представитель Соединенных Штатов не участвовал в покупке Token Budbo. Кроме того, иностранные инвесторы должны знать законы, запрещающие своим жителям участвовать в продаже токенов, особенно в Канаде, Южной Корее, Китае и Сингапуре

ПИСЬМО ОСНОВАТЕЛЕЙ

Развитие Budbo прошло много этапов, затронуло много жизней и связало большое количество людей. Так как вы читаете это – то и вы часть путешествия Budbo. Спасибо за ваше время и внимание.

Budbo началось с простой идеи: мы хотели обеспечить пациентов и пользователей высококачественными и доступными продуктами каннабиса. Со временем, мы поняли, что создали нечто необычное: платформу, на которой производители, амбулатории и фермеры могут получать и обмениваться наиболее точными данными.

Возникла синергия. Мы быстро заметили прямую взаимосвязь между количеством пациентов, использующих приложение, и разнообразием предлагаемого продукта. Чем больше пациентов ищут продукт, тем более таргетированную и более качественную информацию получают фермеры, производители и амбулатории. Облегчив им принятие решений о трендах, о том, какие продукты лучше выращивать, хранить, производить и распространять, Budbo устранил пробелы между пациентами, производителями, амбулаториями и фермерами.

Бизнес оказался хорош, и мы расширили наше приложение, включив GPS-мониторинг в режиме реального времени поставок каннабиса.

Сейчас в нашей сети 75000 пользователей и пациентов, более 2000 амбулаторий, 500 производителей и более 50 фермеров.

Превращение нашей сети в глобальную сеть сложно, но вполне осуществимо. Сейчас мы планируем встроить блокчейн и токенизировать нашу платформу.

Вообразите себе всю индустрию каннабиса как децентрализованную автономную организацию. В которой идентификация пациента и его режим лечения зашифрованы и безопасно хранятся в блокчейне. А при передаче товара благодаря смарт-контракту будут сохраняться доказательства получения товара, подтверждения доставки и коносамент, а медицинские тесты при перемещении товара из лаборатории в диспансер будут сохранены в блокчейне в неизменном виде.

Это может быть наше будущее. Мы можем сделать это реальностью.

“Прежде всего, быть готовым – это секрет успеха.” – Генри Форд

Кто угодно может наткнуться на большую идею. Но не каждый готов вложить время, энергию и силы, чтобы воплотить ее в жизнь

*Sincerely,
Jacob and Luke Patterson
Founders, Budbo.*

Диспансеры/Ритейлеры

Диспансер – любой розничный магазин, где продают каннабис или связанные с каннабисом продукты.

Клиенты

Клиент – пользователь от случая к случаю либо медицинский пациент.

Производители

Производитель – компания, которая выпускает связанные с каннабисом товары или продукты. Это – разнородная группа, в которую могут входить пекарни, которые выпекают пирожки с коноплей, либо компания, производящая, например, воск (смола конопли, извлекаемая из шишек с помощью различных растворителей), либо иная компания.

Фермеры/Культиваторы

Компания или человек, выращивающие коноплю.

Курьер/транспорт

Человек, который отправляет/поставляет каннабис.

Лаборатории - тест

Цветки и продукты из каннабиса тестируются на содержание THC и CBD

Поставщики – услуги розлива, этикетки, питательные вещества.

Поставщики – вспомогательные кампании, помогающие в переработке каннабиса. Они производят питательные вещества, осветительные приборы для фермеров, бутылки для диспансеров, и т.д.

Семя для продажи

Отслеживание всего жизненного цикла каннабиса. Начиная с того, какие семена использовались при посеве, какой вес был при сборе урожая, и до момента продажи продукта.

Аннотация

Несмотря на то, что легализация каннабиса постепенно набирает обороты, индустрия каннабиса до сих пор излишне фрагментирована из-за существующей экономической экосистемы. Budbo станет своего рода первым полностью интегрированным решением на основе блокчейна, которое позволит обеспечить прозрачное, стандартизированное и регулируемое взаимодействие между потребителями каннабиса, диспансерами и курьерами.

Budbo на данный момент – лучшая в своем направлении платформа, которая уже активно используется более чем 75000 мобильными пользователями и более чем 2000 поставщиками и диспансерами. На данный момент, Budbo состоит из приложения для мобильных телефонов и облачной платформы для бизнес-аналитики. Платформа предназначена для того, чтобы помогать пользователям выбрать лучшее, подобрать близко совпадающие разновидности каннабиса и продуктов, и помочь организовать доставку в диспансеры, находящиеся рядом. Платформа также позволяет четко отследить, как и куда происходит доставка. У Budbo имеется в распоряжении более 150 автомобилей, которые отслеживаются каждый день.

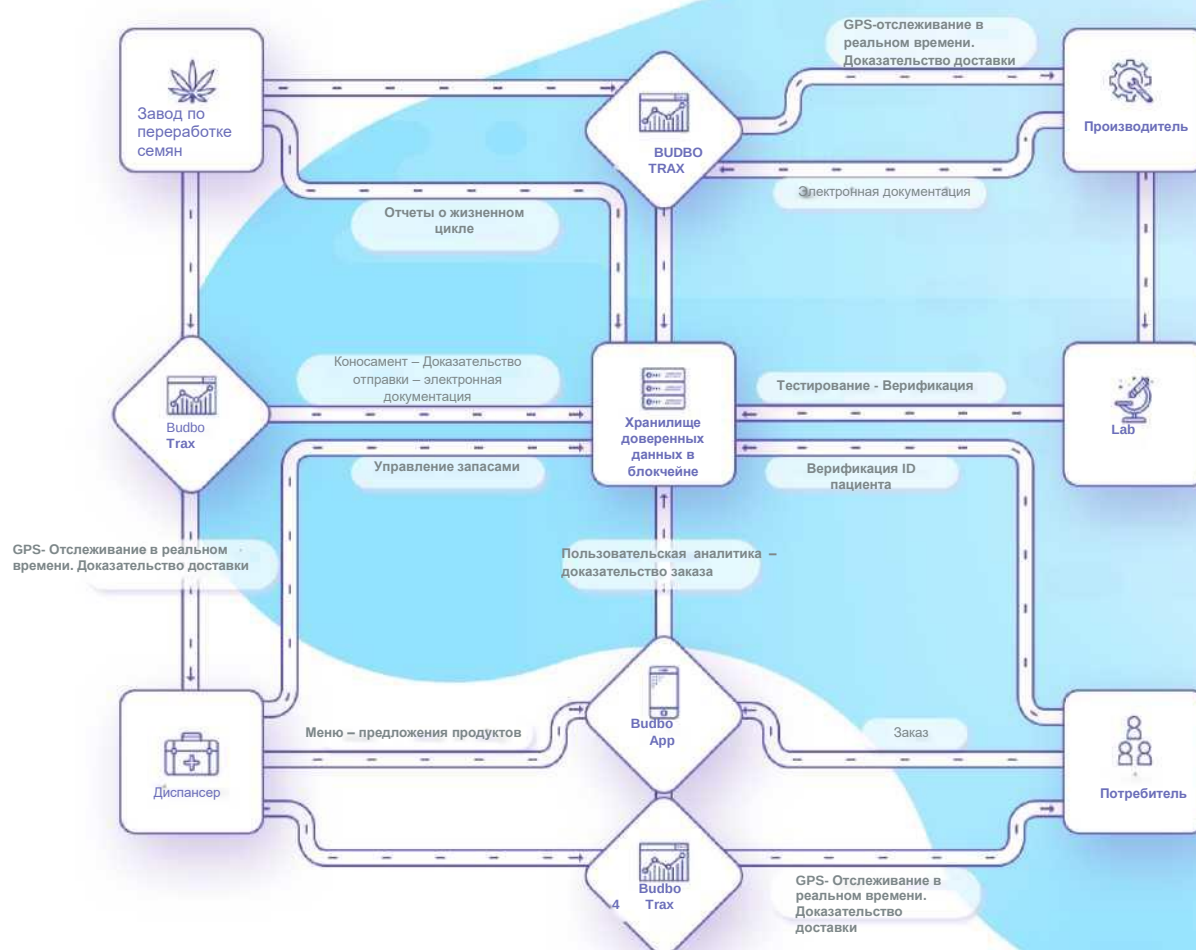
Мы планируем объединить возможность полного контроля за жизненным циклом продукта и возможность отслеживания поставок. Вот что будет включать в себя платформа:

- Запись и хранение информации о жизненном цикле продукта
- Проверка идентификации пациента
- Обеспечение сделок
- Заказ оборудования
- Управление запасами
- Отслеживание от семени до продажи
- Управление клиентами
- Отслеживание и верификация доставки
- Расширенная аналитика

Технология blockchain позволит объединить все эти каналы. Транзакции будут мгновенны, и время их подтверждения займет минуты. Также все транзакции будут надежно защищены, а целостность блокчейна будет поддерживаться благодаря POW. Эта уникальная модель позволит нам заполнить операционные и технологические пробелы в индустрии каннабиса. Адаптация технологии блокчейна – следующий логический шаг в развитии и росте платформы Budbo. Мы сможем создать структуру, которая позволит решить многие проблемы, возникающие при управлении поставками каннабиса.

Платформа Budbo

ЭКОСИСТЕМА



СПРАВКА

В последние годы, рост индустрии каннабиса стал идти быстрыми темпами. Это привело к тому, что были приняты определенные законы, в результате принятия которых возникла потребность в том, чтобы различные компоненты действовали сообща. Однако сейчас существует значительное разграничение между потребителями каннабиса, производителями, лабораториями, ремесленниками и диспансерами. Budbo, Inc., создав платформу, устранил эти разграничения

Лучшее в своем классе мобильное приложение Budbo сохраняет данные в блокчейне, чтобы предоставить розничным торговцам аналитику в реальном времени относительно предпочтений пользователей. Поставки отслеживаются в режиме реального времени с помощью GPS, при

этом все достоверные данные и соответствующая документация мгновенно сохраняется в блокчейне. Это – беспрецедентное решение для безопасного хранения всех исторических записей.

Утилити токены Budbo позволяют интегрировать блокчейн Budbo и все заинтересованные стороны через API, позволяя сети каннабиса увеличиваться без всяких проблем.

Платформа Budbo функционирует как облачная платформа, объединяя все стороны индустрии каннабиса, и повышая стандартизацию, прозрачность и эффективность. Budbo предлагает унифицированное решение для быстрого и безопасного функционирования индустрии в соответствии с федеральными и государственными нормами.

МИССИЯ

Уникальные проблемы, с которыми сталкивается индустрия каннабиса, требуют нового подхода. Несмотря на то, что существует огромный и давно созданный рынок, он остается исторически незаконным и труднодоступным для бизнеса. Быстрый рост и расширение сектора делают его довольно прибыльным для диспансеров и перевозчиков, особенно через все более легализованные каналы. Потребители в США потратили более 53 миллиардов долларов на каннабис. Благодаря медицинским исследованиям и прогрессу, отрасль идет по пути легализации, и Budbo может оказать большое влияние на эти исторические изменения.

Budbo направлена на устранение фрагментации и маргинализации в индустрии каннабиса путем создания единой платформы, которая позволяет продавать семена каннабиса и управлять цепочкой поставок в глобальном масштабе.

Мы сосредотачиваемся на разработке нового блокчейна и токена Budbo. Наша цель - стать первой платформой, ориентированной на каннабис, которая отвечает потребностям пользователей, поставщиков (диспансеров) и курьеров. Мы стремимся стать единой платформой, которая позволит интегрировать, ускорить и облегчить обеспечение прозрачности и социального взаимодействия.

УНИКАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ

Уникальная модель «tinder» компании Budbo оказалась очень эффективной в обеспечении согласованности между нашей бизнес-моделью и эксплуатационной моделью. Комбинация лучшего в своем классе мобильного приложения и бизнес-аналитики позволяет пользователям подключаться и взаимодействовать способами, которые никогда не были возможны ранее. Разработав такой компонент для социальных сетей, как Tinder, Budbo облегчило общение между людьми и упростило процесс покупки с помощью надежных алгоритмов, помогающих пользователям в процессе поиска лучших вариантов. Внедрение блокчейна даст нашей платформе возможность перейти на более высокий уровень развития за счет:

- Адаптации и взаимодействия с пользователями
- Поддержания стабильного, работоспособного и доступного мобильного приложения
- Развития функциональности бизнес-инструментов для удовлетворения постоянно меняющихся потребностей пользователей и поставщиков

Экосистема Budbo будет хранить записи о сделках в блокчейне на протяжении всего жизненного цикла продукта, включая все релевантные данные, касающиеся завершения процесса.

Более того, это облегчит конечному пользователю получение информации о новых сортах. В свою очередь, диспансеры получают бесценные данные о предпочтениях локальных пользователей, а благодаря аналитике, смогут понять, какие сорта выращивать, а какие - продавать. Обмен данными происходит через API, доступ к которому будет возможен при использовании токена Budbo.

Среда обмена данными построена на блокчейне и смарт-контрактах, причем данные хранятся в неизменных регистрах. Благодаря этому, Budbo Inc. становится единственным источником достоверных данных для глобальной сети каннабиса.

Благодаря уже созданной (и постоянно растущей) базе из более чем 75000 постоянных пользователей, Budbo обеспечивает необходимую бизнес-аналитику для диспансеров, облегчающую принятие решений. Интеграция блокчейна в существующую структуру платформы Budbo позволит решить многие проблемы, связанные с управлением цепочкой поставок.

Зачем нужен BUDBO?

Budbo – первая платформа для индустрии каннабиса, которая построена на блокчейне с использованием смарт-контрактов. Мы объединяем розничных торговцев, лаборатории, производителей, культиваторов и логистику в децентрализованную, открытую и честную сеть, благодаря чему индустрия каннабиса станет прозрачной и подотчетной.

Основная функция Budbo – предоставление распределенного реестра для индустрии каннабиса, благодаря чему будет создана основа для хранения данных и функционирования API-интерфейсов; при этом, все вспомогательные службы могут воспользоваться мощностью и безопасностью блокчейна.

С точки зрения технологии, быстро развивающаяся индустрия марихуаны предоставляет уникальную возможность: легализованные продажи каннабиса в массовом масштабе. Этот быстрорастущий сектор экономики имеет проблемы, с которыми раньше не справлялись, отчасти потому, что даже в государствах, которые узаконили продажу марихуаны, предприятия, связанные с каннабисом, по-прежнему сталкиваются со многими ограничениями в бизнесе. Это особенно актуально, когда речь идет о правовой защите,

распространении информации о потребителях и управлении цепочками поставок.

Сейчас федеральное правительство планирует создать, регулировать и поощрять открытый и справедливый рынок производства и продажи каннабиса, а также продуктов, связанных с каннабисом. Согласно данным Arcview Market Research, законные продажи каннабиса в США выросли на 17 процентов с 2015 года - до 5,4 миллиарда долларов, и ожидается, что в следующем году они вырастут на 25 процентов - до 6,7 миллиарда долларов. К 2020 году законные продажи каннабиса в Соединенных Штатах, по прогнозам, достигнут 21,8 млрд. Долл. США. Однако отрасль все еще борется с отдельными законами и правилами, а также с отсутствием стандартизации при законной торговле каннабисом. То же самое справедливо и в глобальном масштабе, поскольку несколько стран перешли на легализацию и стандартизацию каннабиса среди потребителей.

Технология Blockchain представляет собой решение большинства из этих проблем. Смарт-контракты, построенные на блокчейне, убирают границы и объединяют заинтересованные стороны в индустрии каннабиса. Приложение Budbo и базовая платформа могут помочь сделать отрасль безопасной, ответственной и организованной посредством стандартизации и токенизации.

Budbo's Blockchain

Растениеводы

Покупка товаров
/оборудования -
Водопользование - Сбор
урожая -
Послеуборочная
обработка

Диспансеры

Верификация поставки
Складирование
Управление запасами

Тесты в лаборатории

Не ГМО
Органика
THC
THCA

Производители

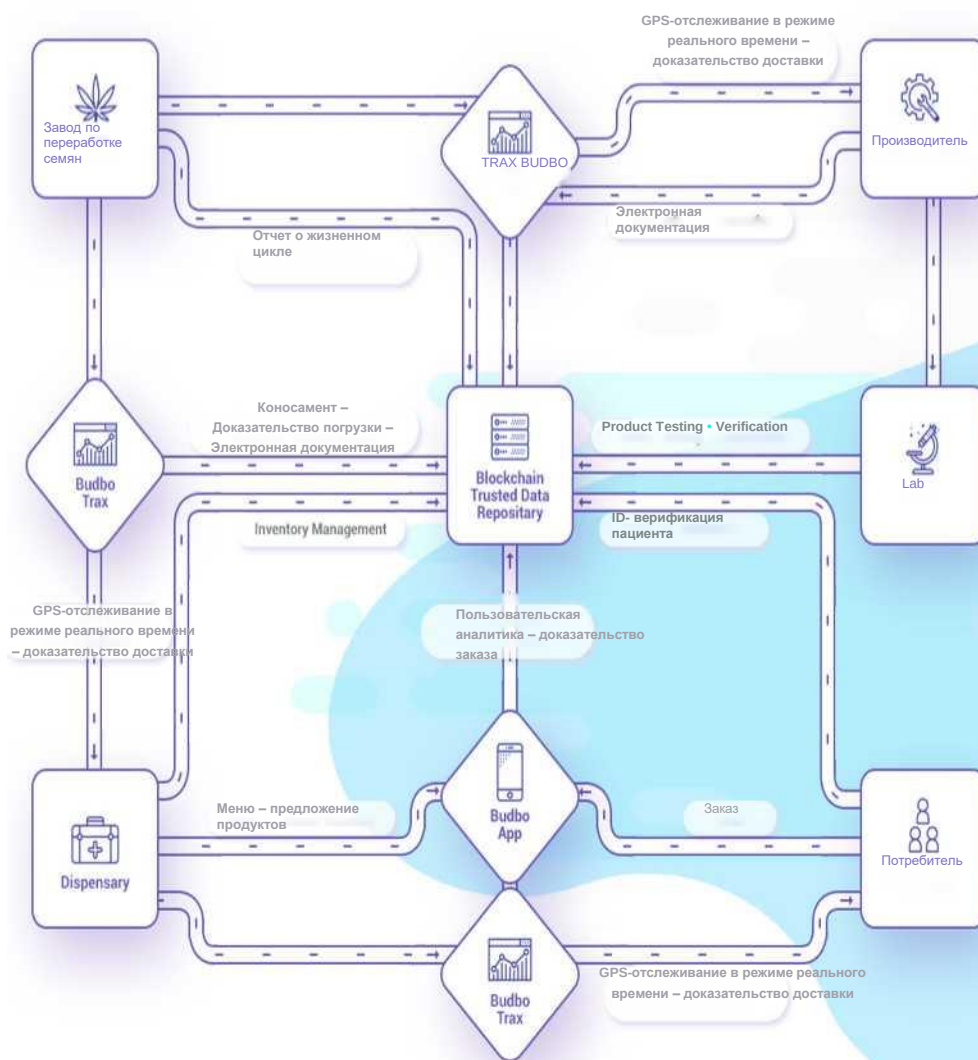
Заказ продуктов
Производственный цикл
поставки

Логистика

Коносамент,
доказательство
получения/ доставки

Вспомогательные службы

Кибер-безопасность
Склад
Верификации



Blockchain Budbo становится основой неизменной, проверенной системы безопасности данных, в которой все уровни API используют Token Budbo (BUBO) в качестве ключа доступа к API.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ BUDBO

Внешний интерфейс - Budbo App: Приложение Budbo – уникальное в своем роде мобильное приложение, которое позволяет пользователям быстро находить, изучать и определять местоположение новых разновидностей, концентратов, и съестного. Приложение Budbo позволяет объединить диспансеры, растениеводов и других участников сети каннабиса в одну экосистему на блокчейне.

Внутренний интерфейс - платформа Budbo: Budbo функционирует как универсальный сервис для диспансеров марихуаны и конечных пользователей; это позволяет выйти на новый уровень удобства для пользователей и также улучшить бизнес-аналитику.

Мобильное приложение Budbo создано для поддержания быстро растущей базы пользователей, продуктов и диспансеров. Структура и культура Budbo спроектированы так, чтобы быстро работать и полностью отвечать различным потребностям. Мы продолжаем поддерживать самые высокие стандарты для нашей нынешней платформы, а также планируем будущий рост. Это планирование включает в себя создание нашей внутренней системы, переход из облачных сервисов в инфраструктуру blockchain, и автоматизацию определенных процессов. Все это имеет решающее значение для быстрого роста Budbo.

Уникальная модель "tinder" имеет большой рекламный потенциал для поставщиков (диспансеров).

Функция "совпадение сортов" требует от пользователя ввести желаемые свойства. Диспансеры могут также использовать эту информацию для предложения нового продукта.

Для получения дополнительной информации, пользователь может нажать на ссылку.

Принятие модели Blockchain позволит приложению Budbo предоставить рабочий модульный код и среду песочницы для минимизации времени разработки, улучшенной инфраструктуры и инвестиций. Приложение будет использовать гибкий подход к проектированию и ведущую в отрасли технологию Ethereum. Приложение Budbo будет доступно через облако и совместимо с современной гибридной облачной средой. Это позволит диспансерам экспериментировать без дополнительных расходов на инфраструктуру и быстрее выходить на рынок глобального сообщества пользователей марихуаны.

Технология Blockchain - это новый способ для предприятий, отраслей и правительств практически мгновенно совершать и проверять транзакции, оптимизируя бизнес-процессы, экономя деньги и уменьшая вероятность мошенничества. По своей сути, блокчейн представляет собой структуру данных, которая используется для создания цифровой регистра транзакций, которая вместо того, чтобы взаимодействовать с одним поставщиком, распределяется между сетью компьютеров.

Результатом является более открытая, прозрачная и публично проверяемая платформа, которая в корне изменит способ взаимодействия пользователей, диспансеров и курьерских служб и обмена ценностями и активами, обеспечит соблюдение контрактов, и разделение данных между каналами.

Приложение Budbo, использующее blockchain, создает практически неограниченные возможности для роста и социального взаимодействия, начиная от поиска совпадений продуктов и прямой органической рекламы до мгновенных платежей и более эффективной цепочки поставок и управления запасами.

Поскольку приложение Budbo и бизнес-инструмент представляют собой платформу «на уровне сообщества», где задачи, функции, цели и приоритеты определяются и переопределяются сообществом в режиме реального времени, то это обеспечивает большую свободу и гибкость для пользователей, поставщиков (диспансеров) и курьеров. Основой платформы Budbo является механизм, с помощью которого пользователи могут выбирать и сопоставлять предпочитаемый ими набор продуктов с диспансерами, которые их продают. Одним из стимулов, которые побудят потребителей и поставщиков использовать платформу Budbo, является тот факт, что она будет стимулировать взаимодействие между всеми

сторонами. Мы достигаем этого, устраняя обременительный процесс регистрации существующих платформ, а также устанавливая соответствие между мощностью интерфейса и его простотой.

Основным преимуществом Budbo над другими платформами является то, что Budbo ориентирована на пользователя, то есть, пользователи остаются в центре нашего внимания.

Наша поддержка сообществу каннабиса будет оказана благодаря прозрачности транзакций и обмену информацией. Мы создали полное технологическое решение, которое приносит пользу диспансерам, производителям, торговцам, курьерам и потребителям.

Продажа токенов Budbo позволит расширить базу пользователей, и создать глобальную сеть обмена данными о каннабисе. Токен Budbo – токен API, который разрешит доступ к информации и потоку данных в экосистеме Budbo.

WEB: WWW.BUDBO.IO

ПРОДАЖА ТОКЕНОВ

Всего выпущено токенов

200,000,000

ТОКЕНЫ НА ПРОДАЖУ

150,000,000

Уровни продаж

15,000,000 @ .25 (Уровень 1) (пока не будет продано)

25,000,000 @ .275 (Уровень 1) (пока не будет продано)

30,000,000 @ .30 (Уровень 2) (пока не будет продано)

40,000,000 @ .325 (Уровень 3) (пока не будет продано)

40,000,000 @ .35 (Уровень 4) (Пока не достигнет 8 недель со дня ICO)



Резервы

20,000,000 BUBO - Pre Sale

10,000,000 BUBO – Сотрудники, учредители, PR , маркетинг, партнерство и подрядчики

10,000,000 BUBO – сообщество

7,000,000 BUBO - диспансеры

3,000,000 BUBO - Баунти

Hard Cap

Hard Cap - 150,000,000 tokens

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

ОПИСАНИЕ

Токены Budbo - цифровые токены, которые предоставляют доступ к платформе.

ВРЕМЯ ТРАНЗАКЦИЙ

Транзакции будут мгновенными, а среднее время подтверждения – в пределах одной минуты. Все транзакции будут безопасными с точки зрения криптографии, а целостность блокчейна будет защищена устойчивым к ASIC POW. Эта уникальная модель позволяет нам заполнить множество пробелов в индустрии каннабиса на всем мировом рынке.

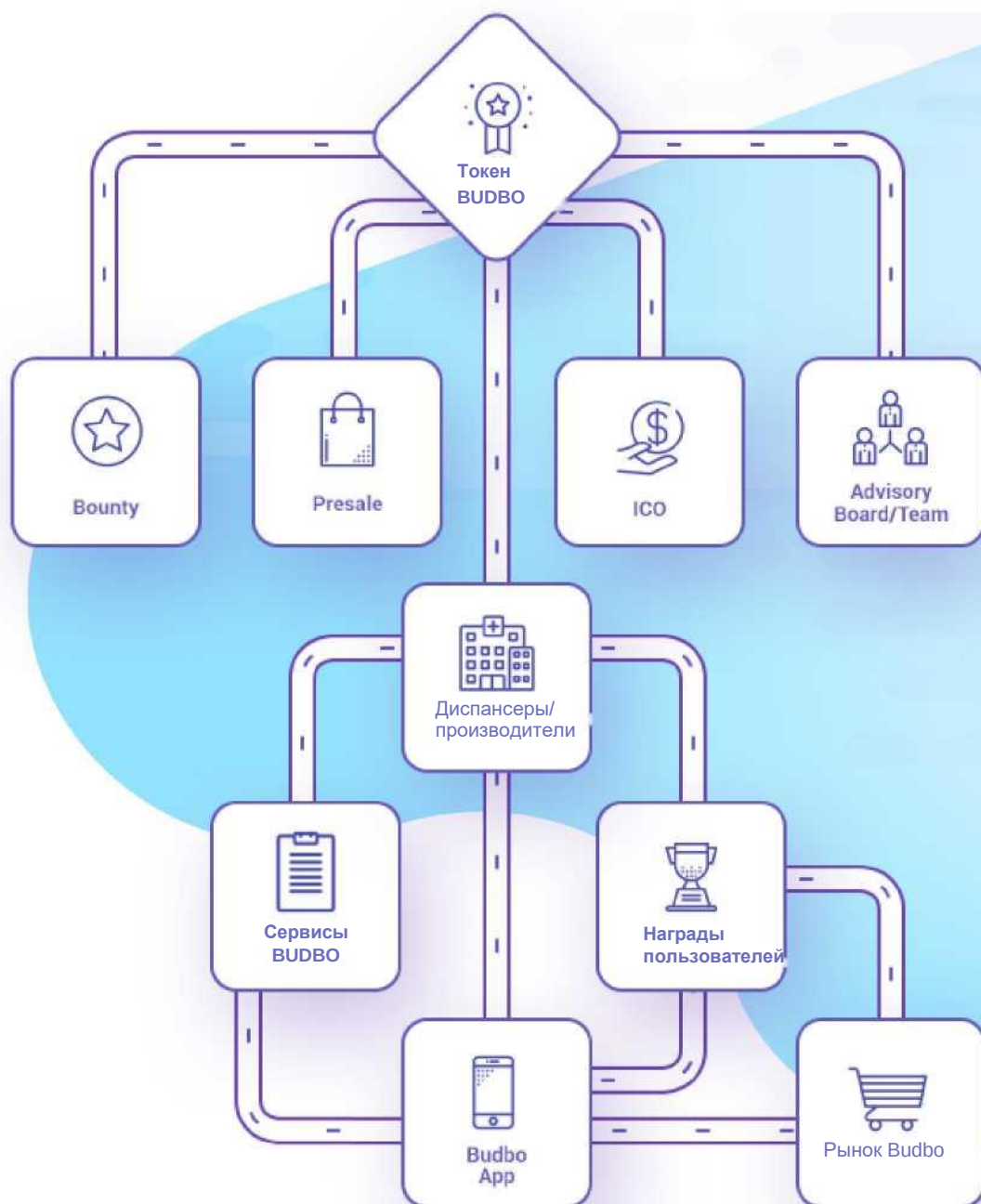
ДЕТАЛИ

Название: Budbo Token

Тикер: BUBO

Основан на: Ethereum

ДИАГРАММА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ТОКЕНОВ



ПРОЗРАЧНОСТЬ И ОБЩЕСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ

Budbo будет привлекать одну из компаний «большой четверки» для ежегодных аудитов. Вот еще предлагаемые нами варианты контроля:

- Учредителям и членам команды, которые владеют токенами Budbo, будет запрещено продавать более 20% от количества токенов, которыми они владеют, в течение первого календарного года. Это делается для предотвращения демпинга и сохранения стабильной цены на токены.
- Для признания ICO успешным, должно быть продано 1 миллион токенов. Если этого достигнуто не будет, то все средства будут возвращены инвесторам в кошельки, с которых они сделали инвестиции. Любые непроданные токены будут сожжены. Максимальное количество проданных токенов – 100 миллионов. Если будут получены средства, по которым должны быть выданы дополнительные токены, то эти средства будут возвращены отправителю.
- Сторонние признанные эскроу гарантируют, что средства, депонированные при краудсейле, будут сохранены в безопасности до завершения краудсейла и генерации токенов.
- Структура продажи токенов была разработана таким образом, чтобы в одних руках не оказалось большого количества токенов, так как такие люди могут сделать дамп. Мы приветствуем небольших инвесторов, которые планируют принять участие в жизни сообщества.

КАК ПОЛУЧИТЬ Токены BUDBO

Даты

Ико начнется 15 января 2018 и закончится 15 февраля 2018 года. Оно будет запущено на нашем сайте: <https://www.budbo.io>

РЕГИСТРАЦИЯ

Пожалуйста, зарегистрируйтесь на краудсейл токенов, чтобы получить уведомление о начале продаж. Чтобы не пропустить начало – обязательно зарегистрируйтесь на сайте.

БЕЛЫЙ СПИСОК

Белого списка нет

ПРИНИМАЕМАЯ КРИПТОВАЛЮТА

Только BTC и ETH

Предварительная продажа

Предварительная продажа была завершена за минуты. После ICO, откройте аккаунт на Budbo. Так как BUDBO – действительно унифицированная платформа, то она использует технологию одноранговой сети, чтобы функционировать независимо от кого-либо. Сеть коллективно осуществляет выпуск токенов Budbo. Она работает где угодно и в любое время, поэтому бизнес можно вести 24 часа в сутки, 7 дней в неделю.

Распределение

При инвестировании ETH, токены будут выпущены автоматически смарт-контрактом. Распределение при инвестировании в BTC будет произведено отдельно.

БИРЖЕВАЯ ТОРГОВЛЯ

После продажи токенов, вы сможете торговать ими на биржах с учетом применяемых правил в стране вашего проживания. Через Slack мы дадим информацию о биржах.

БЕЗОПАСНОСТЬ

Budbo будет построен на Ethereum - децентрализованной платформе для приложений, которые работают точно так же, как запрограммировано, без каких-либо шансов на мошенничество, цензуру или сторонние вмешательства.

Все транзакции будут защищены с помощью криптографии, а целостность блокчейна будет обеспечена POW, CPU – эффективным, устойчивым к ASIC. Эта уникальная модель позволит нам ускорить транзакции для предприятий, связанных с каннабис.

ПОПУЛЯРНОСТЬ

Budbo уже имеет обширную базу пользователей, 2000 диспансеров и более 250000 продуктов. Сейчас, благодаря криптовалютам, происходит совмещение инновационных технологий и традиционной розничной торговли, поэтому внедрение наших собственных токенов ускорит процесс адаптации и обмена данными.

УЗНАВАНИЕ

Budbo известна намного лучше, чем новые платформы, которые еще не имеют такой популярности. Технология блокчейна – актив, который сохранит свою ценность даже в условиях экономической неопределенности, и дает много преимуществ предприятиям, которые используют его.

ПЛАТФОРМА BUDBO И МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

СВОДКА

Для того, чтобы решить проблему фрагментации рынка каннабиса и маргинализации предприятий и потребителей, Budbo использует преимущества цифрового и проверяемого характера блокчейна. Смарт-контракты идеально подходят для записи и облегчения обмена ценностями, товарами, услугами и частными данными. Смарт-контракты, размещающие данные о каннабисе и транзакциях в блокчейне,

Увеличивают скорость обслуживания, и избавляют диспансеры и растениеводов от кучи бумажной работы.

В глобальном масштабе, смарт-контракты могут немедленно обслуживать множество бизнесов в отрасли каннабиса. Смарт-контракты могут мгновенно и точно регистрировать и записывать следующие события:

- Смарт-контракты обеспечивают подотчетность так, как не может обеспечить ни одна другая технология. Блокчейн представляет собой неизменяемый регистр, позволяющий проверить любую предыдущую транзакцию; следовательно, он обеспечивает доверие.
- Смарт-контракты навсегда сохраняют все события жизненного цикла продукта; при этом, их можно легко извлечь;
- Позволяют множеству приложений одновременно взаимодействовать с любой информацией
- Предлагают анонимную идентификацию пациента
- Облегчают одноранговые транзакции на национальном уровне
- Обеспечивают социальное взаимодействие между пользователями в веселой, захватывающей среде

Комбинация децентрализованного шифрования, анонимности, неизменности и масштабируемости превращает BUDBO в экосистему, функционирующую в режиме реального времени, облегчающую взаимодействие между пользователями, диспансерами, растениеводами, и курьерами в секторе каннабиса. Использование токена Budbo в качестве ключа API для обмена данными однозначно поднимет спрос на него.

Budbo будет использовать свой собственный блокчейн, чтобы сфокусироваться на решении проблем, уникальных для индустрии каннабиса. Это будет достигнуто путем разработки хорошо зарекомендовавшей себя системы, в которой будут функционировать приложения, создания новой криптовалюты, и разработки качественной аналитики. При этом не будет никакой возможности мошенничества,

цензуры или вмешательства третьей стороны.

Таким образом, Budbo представляет собой не только новаторскую экосистему, основанную на блокчейне, но и мощный модульный набор инструментов для организации взаимодействия между всеми каналами в секторе каннабиса.

ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ BUDBO

Budbo – совершенное технологическое решение, которое приносит прибыль диспансерам, растениеводам, курьерам и пользователям. Функциональность BUDBO позволяет выйти за рамки простого отслеживания жизненного цикла каннабиса от семени до продажи; оно нормализует рыночные отношения с интенсивным денежным оборотом, обеспечивая доход для

торговцев и позволяя клиентам насладиться скоростью, удобством и приватными платежами.

Budbo имеет уникальную рабочую модель, от которой в выигрыше все стороны легальной торговли каннабисом. Основные особенности нашей модели заключаются в следующем:

::

- **Заказ расходных материалов/ оборудования —** Производители смогут использовать модуль управления закупками для получения обновлений в режиме реального времени относительно тенденций закупок и баланса запасов
- **Управление запасами – Модуль Контроля Запасов** позволяет эффективно управлять всеми этапами жизненного пути продукта. Этот модуль предоставляет диспансерам и производителям возможность управлять уровнями запасов, жестко контролировать пополнение запасов, минимизировать случаи избытка запасов и обеспечивать своевременное исполнение заказов.
- **Отслеживание семени до продажи —** Этот модуль позволяет кампаниям отслеживать и управлять жизненным циклом каннабиса – от посадки и выращивания до его обработки и продажи диспансерам и другим клиентам.

- **Логистика —** Budbo интегрируется с отделом логистики, чтобы обеспечить в режиме реального времени контроль за статусом доставки заказа. Верификация гео-блокировки и GPS-отслеживание приносят душевное спокойствие как потребителям, так и розничным торговцам.
- **Пункт продажи —** Система Budbo включает в себя мобильное приложение, продукта интеграции PoS, банковского портала и онлайн-подключаемого модуля для бизнеса. Budbo облегчает мобильные платежи и услуги POS, включая приложения Android и IOS для потребителей
- **Управление клиентами —** Сохранение информации, доступ к ней и управление как одним пациентом, так и базой данных клиентов с информацией о пользователе, предпочитаемых им сортах,

данными о времени и местоположении пользователя, а также его близости к диспансерам

- Аналитика – диспансеры могут получать доступ к обновлениям в режиме реального времени о том, что нравится целевым пользователям, их предпочтениях, и о продуктах, которые будут приобретены с большой долей вероятности; благодаря этому они смогут предлагать наиболее подходящую продукцию и, соответственно, увеличить продажи. Благодаря функции интеллектуального прогнозирования, они смогут заблаговременно удовлетворить потребности.
- Взаимодействие пользователей— пользователи могут взаимодействовать в веселой, захватывающей среде платформы Budbo.

Они могут делиться отзывами, играть в игры, отправлять сообщения и общаться в одном месте

- Прогнозирование оптимального месторасположения торговой точки – те, кто планирует открыть диспансер, могут сравнивать месторасположения и получать доступ к сведениям о клиентах, чтобы оценить потенциал городов и районов для их бизнеса
- Бизнес-моделирование. Используйте нашу аналитику в режиме реального времени, чтобы понять, какими цветами и продуктами лучше заполнять ваши полки. Увеличивайте объем продаж!

Budbo Connect

Budbo Connect создан для бизнес-аналитики и инициативного принятия решений. Наша цель – помочь диспансерам продавать больше продукции. Budbo Connect предоставляет диспансерам данные, генерируемые пользователями, в очень простом и элегантном виде.

Мы ожидаем увеличение пешеходного потока благодаря улучшенной аналитике и исключительному обслуживанию клиентов; мы надеемся еще более упрочить наши отношения с диспансерами, которые уже входят в нашу сеть.

Аналитический движок Budbo Connect (наша backend-панель управления для диспансеров) постоянно отслеживает все взаимодействия пользователей. Ключевая аналитика помогает принять владельцам и изыскателям диспансеров окончательные решения в плане того, какие сорта выращивать и какую продукцию складировать для оптимизации прибыли.

BudboTrax

BudboTrax создан для упорядочивания и контроля в режиме реального времени за транспортировкой продуктов каннабиса по всей экосистеме. Неизменные регистры блокчейна обеспечат хранение исторической информации для многократного использования, в том числе, и правительством.

- GPS-отслеживание в режиме реального времени всех отправок высокоценных продуктов каннабиса
- Документы на отправку грузов, отсканированные и сохраненные в облаке
- Отслеживание геозон и автоматические оповещения
- Кнопка "SOS" у водителя для оповещения властей о чрезвычайных ситуациях.
- Подтверждения доставки и погрузки в реальном времени
- Уверенность в том, что вы всегда знаете, где ваш продукт

Услуга GPS-отслеживания BudboTrax способствует установлению прочных отношений с диспансерами в нашей системе.

Аналитические отчеты доступны как растениеводам, так и всей сети каннабиса. BudboTrax – мобильный GPS-ориентированный логистический инструмент, созданный для мониторинга всей цепочки поставок каннабиса – от растениевода до конечного пользователя.

Благодаря панели управления Budbo Connect, диспансеры будут иметь полный контроль над всеми передвижениями каннабиса. Отслеживание транспортировки продуктов каннабиса будет производиться благодаря бесплатному приложению для водителей, являющемуся частью экосистемы Budbo.

НЕМНОГО О РЫНКЕ

Seed-to-sale (от семени до продажи) – зонтичный термин, используемый в промышленности каннабиса для обозначения программного обеспечения и сервисов, которые помогают компаниям отслеживать жизненный цикл товара и управлять запасами – от посадки и выращивания, обработки, до доставки до PoS и диспансеров. Эта система также помогает компаниям каннабиса контролировать активы и продажи, связываться с потребителями и преодолевать препятствия, создаваемые законодательными ограничениями, чтобы соответствовать государственным стандартам.

Так как сектор рекреационной марихуаны переходит с нелегального положения на легальное, то этот рынок становится все более прибыльным. Потребителями рынка являются:

- 11,6 миллиона случайных пользователей, употребляющих каннабис не чаще раза в месяц
- 11,1 миллиона обычных пользователей, которые используют каннабис от 1 до 20 раз в месяц
- 7,1 миллиона “тяжелых” пользователей, которые используют каннабис более 20 раз в месяц

Согласно проведенному отделом профилактики злоупотреблений наркотиками и психических заболеваний исследованию в 2017 году исследованию, более чем 29,7 миллионов американцев в возрасте от 12 лет употребляло каннабис. Из них, 18,1 миллиона употребляли каннабис в течение последнего месяца.

Предположим, что люди, которые курили в течение последнего месяца, - регулярные

потребители, а остальные – случайные. Тогда получится, что в 2017 году около 11,6 миллионов курили по крайней мере раз в месяц, а 6,5 миллионов использовали марихуану менее чем раз в месяц. В докладе также отмечается, что 7,1 миллиона людей в возрасте от 12 лет используют марихуану более чем 20 раз в месяц.

Этот доклад позволяет оценить то, как часто люди покупают марихуану. Чтобы понять, сколько нужно дилеров марихуаны, занятых полный день, давайте в целях повышения точности возьмем только обычных и “тяжелых” пользователей.

Допустим, что люди, которые употребляют каннабис менее одного раза в месяц, получают его, скорее всего, от друзей. Далее, мы воспользуемся данными из доклада, которые дают представление о том, сколько пользователей покупают каннабис у профессиональных дилеров марихуаны, включая диспансеры. Из них следует, что 11,1 миллиона человек покупают каннабис раз в месяц, а 7,1 миллиона – более 2 раз в месяц. В США каждый месяц фиксируется более 29,2 профессиональных сделок по марихуане. Если мы предположим, что рядовой диспансер работает в течении 8 часов в день, и совершает сделку раз в час, то получается, что каждый диспансер совершает более 240 сделок в месяц.

Учитывая, что в месяц совершается более 29.2 миллиона сделок по марихуане, при этом каждый дилер совершает не менее 240 сделок в месяц, то требуется не менее 121,600 диспансеров, чтобы удовлетворить потребности. Эта цифра – довольно разумна, и она немного меньше, чем количество семейных врачей в 2011 году.

В пространстве seed-to-sale имеется уже несколько крупных игроков. За получение государственных контрактов такие стартапы как Flowhub борются с фармацевтическими компаниями BioTrackTHC и MJ Freeway, и другими. Другие, такие как KIND Financial, осуществляют хостинг своей платформы Agrisoft на Microsoft Azure.

Но в то время, как другие стартапы на блокчейне фокусируются в основном на помощи бизнесу в решении вопросов регулирования, Budbo концентрируется на налаживании взаимосвязей между бизнесом и клиентом. Budbo дает пользователям полный контроль над своими сделками, связанными с диспансерами и системами seed-to-sale; при этом Budbo выступает в качестве посредника, облегчающего совершение сделок.

В качестве решения на уровне предприятий, Budbo интегрирует и ускоряет создание нового типа диспансеров и растениеводов – более прогрессивного. При этом, транзакции в сети Budbo будут мгновенными и защищенными при помощи криптографии.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Статус марихуаны как наркотика из "списка номер 1" означает, что все сделки по марихуане регулируются федеральным законом. Несмотря на препятствия, сделки по марихуане стали выходить на законный уровень. Федеральное регулирование транспортировки, продажи и распределения каннабиса, однако, пока еще создает определенные проблемы для компаний в создании, управлении и регулировании своего бизнеса.

Отсутствие быстрого, надежного и легкодоступного способа оплаты создает проблемы в привлечении и удержании клиентов. Принятие технологии блокчейна является самым надежным решением проблемы фрагментации рынка каннабиса и маргинализации рынка и потребителей.

Интегрируя смарт-контракты и блокчейн в свою рабочую модель, Budbo ставит своей целью фиксировать каждую транзакцию, продажу товара и услуг, и обеспечить приватность данных.

Блокчейн Budbo дает правительственным учреждениям решение экономических, правовых, нормативных и технологических проблем, с которыми они давно сталкиваются.

ДОРОЖНАЯ КАРТА

- Ноябрь 2016 Запуск Budbo для Google Play и Apple
<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.budbo>
<https://itunes.apple.com/us/app/budbo/id1146901226>
- Декабрь 2016 – Статья в Complex News и видео о Budbo
<http://www.complex.com/life/2016/12/tinder-for-weed-budbo>
- Декабрь 2016 – Статья в Total Frat Move
<https://totalfratmove.com/budbo-tinder-for-weed/>
- Февраль 2017 - Budbo принимает участие в Super Bowl Bash в Houston, TX



- Март 2017 LaneAxis Merger
<https://theduber.club/weblog/2017/05/26/budbo-inc-whats-new/>
- Апрель 2017 Budbo получает ранг #1 4/20 App от Herb.co
<http://herb.co/2017/04/20/420-apps/>
- Апрель 2017 4/20 Party с WeedTV



- Май 2017 – первая доставка каннабиса при использовании Budbo Trax
- Июнь 2017 – начало подготовки к продаже токенов
- Сентябрь 2017 – конференция MJAC в Los Angeles
<https://mjac2017.com/>



- Ноябрь 2017 Presale
- Декабрь 2017 Продажа токенов
- Январь 2018 Начало разработки версии v2.0
- Март 2018 Начало реализации блокчейна
- Май 2018 Запуск Budbo App v2.0

КОМАНДА

Budbo, прежде всего, своим успехом обязана своей разнообразной и талантливой команде. Наши учредители обладают глубокими познаниями о отрасли каннабиса, блокчейне, финансах и бухгалтерском учете, а также рынке B2C. В настоящее время наша команда состоит из:



Rick Burnett
Chief Executive Officer



Luke Patterson
President, Co-Founder



Jacob Patterson
CTO, Co-Founder



Gary Heitz
CRQ, Co-Founder



Nick Heldreth
CMO, Co-Founder



Divyashish Jindal
Blockchain Engineer



Ihor Pidruchny
Blockchain Engineer



Prateek Dimri
Business Analyst



Blake Krohn
VP of Engineering



Mason Burnett
Blockchain Information Systems



Andrew Rivera
Marketing/Communications



David Levy
Technology Advisor



Team Cont.



Shaun Patterson
Brand Ambassador



Chase Cameron
Account Executive



Leland Price
Account Executive



Alex Williams
Sales Team



Tom Reid
Sales Team



СОВЕТНИКИ



Amy Berliner
Founder/CEO - Aegis Biotech



Dianne Burnett
Producer, Author, CEO



Ty Duffy
CEO - Low Spark, Inc



Benjamin Finch
Strategic Advisor



Larre Johnson
Strategic Communications Advisor



John David Carrasco
CEO - CannLiv



Michael Hodges
Co-Founder - ADVFN



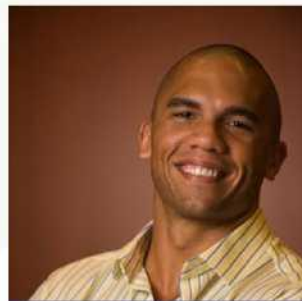
Michael Noel
CEO - Blockchain Consultants



David Ashley
CTO - ILF, LLC



Willie Kennon
President - Pineapple Enterprises



Randal Crowder
Co-Founder - TEXO Ventures



Jack Finkelstein
Senior Technology Advisor



Advisory Board Cont.



Roy de Gouveia
Strategic Advisor



Richard Levy
Senior Technology Advisor



Rick Burnett – Генеральный директор

Рик обладает обширными знаниями в области мобильных технологий и логистики. Он 15 лет разрабатывал и изучал мобильные платформы, отслеживающие движения транспорта в реальном времени. Это – основная функция Budbo Trax.

<https://www.linkedin.com/in/rick-bumett-102b9116/>

Luke Patterson - Президент, Соучредитель

Люк – специалист по анализу данных и блокчейну; также он – архитектор информации и разработчик мобильных приложений. Работал как с стартапами, так и с компаниями из Fortune 500 - Wired, TechCrunch, Complex, и Business Insider. <https://www.linkedin.com/in/luke-patterson-979b82129/>

Jacob Patterson – Технический директор, соучредитель

Jacob имеет огромный опыт в качестве разработчика, который позволяет BUDBO оставаться лидером в отрасли каннабиса. Он также занимал руководящие должности в отделе разработчиков в таких компаниях из Fortune 500 как U.S. Bancorp и медиа гигант Comcast.

<https://www.linkedin.com/in/pattersonjacob/>

Gary Heitz – Исполнительный директор по продажам, соучредитель

Будучи опытным менеджером по продажам с глубокими познаниями в области технологий и цифровых медиа, Гэри сгенерировал десятки миллионов долларов дохода для таких компаний, как и Google. Быстро поднявшись до руководящих должностей в обеих компаниях, Гэри структурировал комплексные торговые инициативы, вел переговоры с клиентами Fortune 500, и регулярно превышал цели продаж. В Google, Гэри было поручено в качестве ведущего менеджера по продажам заниматься рекламой услуг медиа-платформы DOUBLECLICK, а также BID MANAGER и AD NETWORK <https://www.linkedin.com/in/gary-heitz-36317a3/>

Nick Heldreth – Директор по маркетингу, соучредитель

Прирожденный маркетолог и предприниматель, Ник стал соучредителем Budbo после признания огромного потенциала рынка каннабиса. Ник уже более десяти лет занят в области продаж, маркетинга и обслуживания клиентов, также имеет опыт работы в сфере финансовых услуг, развлечения, транспорта, цифрового маркетинга и недвижимости. Его предприятия связаны с торговлей недвижимостью и транспортом; эти предприятия он превратил в высокодоходные

<https://www.linkedin.com/in/nickheldreth/>

Divyashish Jindal – Блокчейн - инженер

Я люблю находить инновационные и устойчивые решения проблем, с которыми я сталкивался, чтобы помочь построить лучший мир. Также, я верю в эволюцию и расту над собой, чтобы создать более лучшую версию меня и людей вокруг. <https://www.linkedin.com/in/divyashish/>

Ihor Pidruchny – Блокчейн - инженер

Разработка децентрализованной платформы с открытым исходным кодом на основе blockchain для логистической отрасли. <https://www.linkedin.com/in/ihorpidruchny/>

Prateek Dimri – Бизнес-аналитик

Имея три года опыта работы в сфере блокчейна, я помогаю с планированием и мониторингом, стратегиями, концепцией продукта, маркетинговыми исследованиями и прогнозным анализом.

<https://www.linkedin.com/in/prateekdimri/>

Blake Krohn – Вице-президент отдела разработки

У него - 20 лет опыта работы инженером-программистом в различных отраслях промышленности и компаниях по всему миру. В дополнение к своей прошлой должности в McAfee, Inc., как руководителя группы для различных стартапов, последняя должность Блейка - в качестве технического директора в области розничной торговли - позволила ему понять и применить на практике обширные знания и лидерские навыки, чтобы стать эффективным, ориентированным на результат вице-президентом отдела разработки Budbo.

<https://www.linkedin.com/in/blake-krohn-7303691/>

Mason Burnett – Информационные системы блокчейна

Мэйсон является маркетинговым провидцем, чьи идеи помогли поднять частные компании и высшие учебные заведения. Упорный и сосредоточенный на победе, Мейсон погрузился в промышленность каннабиса, чтобы помочь Budbo идти впереди конкурентов.

<https://www.linkedin.com/in/mason-bumett-a6a18896/>

Andrew Rivera – Директор по связям

Эндрю является удостоенным наград бывшим тележурналистом, обладающим корпоративным опытом в области связей с общественностью и маркетинга. Технически и литературно подкованный, он преуспевает в каждой области, создавая образные статьи и визуальные эффекты.

<https://www.linkedin.com/in/andrewriveracommunications/>

David Levy – Операции с Канадой

Уникальный разработчик. В технологическом университете, David разработал AUTO INFO, первый профильный сайт для онлайн-торговли. Также на его счету разработка улучшенной системы управления элеватором

<https://www.linkedin.com/in/david-levy-a3a647112/>

Shaun Patterson – Представитель бренда

Инновационный подход к управленческому консалтингу

<https://www.linkedin.com/in/shaun-patterson-1294b9b/>

Chase Cameron – Коммерческий представитель

Продвижение брендов в различных отраслях по всему миру

<https://www.linkedin.com/in/chase-cameron-aba791a4/>

Leland Price – Коммерческий представитель

<https://www.linkedin.com/in/leland-price-401b9b151/>

Alex Williams – Коммерческий представитель

Alex Williams

Алекс начал свою карьеру в сфере транспорта и логистики, работая у перспективного международного страхового брокера. Алекс специализируется на управлении рисками, помогая клиентам минимизировать риски с помощью управления данными и инновационных решений.

<https://www.linkedin.com/in/alexwilliams23/>

Tom Reid – Коммерческий представитель

Том - опытный профессионал в области транспортной промышленности с более чем десятилетним опытом организации брокерских операций продаж. Его предыдущая должность в одной из крупнейших в стране логистических фирм позволила ему сосредоточиться на построении отношений с ключевыми клиентами предприятия в отрасли. Специализация Тома - выявление и открытие возможностей для экономии средств посредством стратегических партнерств и процессов.

<https://www.linkedin.com/in/thomas-reid-83957b15/>

СОВЕТНИКИ

Amy Berliner – Учредитель/генеральный директор Aegis Biotech

Amy Berliner

У Эми – более 20 лет руководящей работы в компании Aegis Biotech. Она – хороший

<https://www.linkedin.com/in/aegis-biotech-b57544a0/>

Dianne Burnett – Продюсер, автор, генеральный директор

Автор, продюсер, филантроп и предприниматель Дианна Бернетт впервые сделала себе имя в мире спорта и развлечений. Вместе со своим бывшим мужем Марком Бернетом, она изыскала возможности спонсирования Eco-Challenge

<https://wwwJinkedin.com/in/dianne-j-burnett-93958917/>

Ty Duffy – Генеральный директор - Low Spark, Inc

Ty Duffy – владелец и генеральный директор Low Spark Inc. LOW Spark – крупнейшая сеть поставок каннабиса и продуктов из каннабиса в Колорадо. LowSpark перемещает в среднем 1 единицу каждые 47 секунд по обширной сети.

<https://www.lowsparkinc.com/>

Benjamin Finch – Советник по стратегии

В свое время, в качестве маркетолога Бен привлек более 75 миллионов долларов от продаж и теперь возглавляет первое многопрофильное агентство, специализирующееся на разработке блокчейнов. Агентство Ben's Ledger специализируется на маркетинге, стратегическом планировании проектов, социальных сетях и строительстве сообществ, применяя лучшие практики для ряда стартапов и ICO

<https://www.ledgeragency.com/>

Larre Johnson – Стратегический советник по коммуникации

Ларри - ветеран рекламы, маркетинга и стратегических коммуникаций с 30-летним стажем. Его кампании стали брендом, а их оборот составил несколько миллиардов долларов США. Будучи главным автором в Apple, Ларри выиграл практически все награды за творчество и эффективность, присуждаемые отрасли.

<https://www.linkedin.com/in/larre-johnson-b2898520/>

John David Carrasco – Генеральный директор CannLiv

John David Carrasco – президент и генеральный директор Cannliv и John David Global. Cannliv находится в следующих локациях: Хьюстон, TX, Denver CO и в Южной Америке (Колумбия). Будучи во время недавнего избирательного цикла председателем группы Каннабиса от Демократической партии Техаса, сыграл ведущую роль среди активистов, занимающихся легализацией Каннабиса

<https://www.linkedin.com/in/johndavidcarrasco/>

Michael Hodges – Соучредитель -ADVFN

Майкл Ходжес имеет более чем 30-летний опыт разработки и публикации компьютерных программ, работая с многопользовательскими и интернет-проектами на протяжении многих лет. Он - соучредитель On-line plc, которая сейчас меняет свое название на Online Blockchain PLC, и ADVFN PLC; обе представлены на лондонской бирже AIM. В настоящее время, он – председатель On-line PLC, и ADVFN PLC.

<https://www.advfn.com/>

Michael Noel – консультант по блокчейну

Технология Blockchain движется, морфирует и меняется так быстро, что сложно успеть за всем. Учтите, что это – относительно новая технология, опережающая на несколько десятилетий основные технологии. Блокчейн на данный момент – это еще всего лишь десятилетний ребенок. <https://www.linkedin.com/in/michaelnoel/>

David Ashley – Технический директор ILF, LLC

У меня более чем 20-летний опыт работы над системами бизнес-аналитики и электронной коммерции. В настоящее время я работаю в качестве старшего подрядчика Interactive Life Form (ILF), улучшая внутренние системы и службы, используемые различными административными отделами по всему миру. <https://www.linkedin.com/in/david-ashley-885b074/>

Willie Kennon - Президент - Pineapple Enterprises

Вилли - президент Pineapple Enterprises; холдинговая компания индустрии каннабиса, имеющая 110 акров земли премиум-класса в Южном Оригоне. Предприятие производит более 10000 фунтов цветов в год <https://www.linkedin.com/in/willie-kennon-363a5717/>

Randal Crowder - Соучредитель - TEXO Ventures

За последние 10 лет Рэндалл депонировал более 40 миллионов долларов, уделяя особое внимание службам здравоохранения и компаниям, использующим технологию blockchain. Рэндалл является соучредителем и управляющим партнером TEXO Ventures. <https://www.linkedin.com/in/randallcrowder/>

Jack Finkelstein – Старший советник по технологиям

Более 25 лет управляет продажами, дизайном продукции и мерчендайзингом. Джек помог ряду компаний вывести существующие и новые продукты на новые рынки, а также создал собственную компанию по упаковке согласно медицинским стандартам <https://www.linkedin.com/in/jackfinkelstein/>

Roy de Gouveia – Стратегический советник

Рой занимается бизнесом в Южной Африке в области биотоплива, удобрения и контейнерного гидропонного хозяйства <https://www.linkedin.com/in/roydegouveia/>

Richard Levy – Старший советник по технологиям

Ричард имеет экспертные знания во всех аспектах управления продуктами, разработки, размещения и поддержки. Ричард имеет более чем 35-летний опыт работы в области программного обеспечения, возглавляя крупные и малые команды для разработки платформ для предприятий и облачных технологий для поддержки приложений в сферах банковского, корпоративного права, страхования, и учета факторов риска в процессе управления <https://www.linkedin.com/in/richard-levy-2812b6/>

Партнеры

Мы создали обширную сеть партнерств с крупными игроками в индустрии каннабиса. Приложение Budbo в настоящее время насчитывает более 75 000 уникальных пользователей. Мы также работаем с 2000 поставщиками в секторе каннабиса, которые поддерживают нашу бизнес-модель и нашу цель создания единой платформы для защищенных, безопасных и быстрых транзакций, в соответствии с федеральными и государственными правилами.

РИСКИ

1. ФАКТОРЫ РИСКА СОБЫТИЯ ГЕНЕРАЦИИ ТОКЕНОВ BUDBO

Вы должны тщательно рассмотреть и оценить каждый из следующих факторов риска и всю другую информацию, содержащуюся в Условиях, прежде чем принять решение об участии в Событии Генерации токенов Budbo. Все факторы риска, которые могут оказаться существенными для вас при принятии обоснованного решения об участии в Событии Генерации токенов Budbo, приведены ниже. Если какие-либо из следующих соображений, предположений или предупреждений о материальных рисках воплотятся в реальность, то бизнес, финансовое положение и/или результаты деятельности Компании, а также содержание и уровень использования приложения и платформы Budbo и токенов Budbo могут оказаться под угрозой. В таких случаях, цена Budbo Tokens (в случае, если они находятся в этот момент в листинге) может снизиться из-за любого из этих соображений, неопределенностей или возможностей материального риска, и вы можете потерять все или часть ваших токенов Budbo.

Так как еще нет ни одного рынка, где торговались бы токены Budbo, то событие генерации токенов Budbo не может привести к активному или ликвидному рынку для токенов

Budbo. Несмотря на то, что Компания будет прилагать разумные усилия для получения одобрения на листинг токенов Budbo на биржах, нет уверенности в том, что такое одобрение будет получено. Кроме того, даже если такое одобрение будет получено, нет уверенности в том, что, после листинга на биржах, торговля токенами станет активной и ликвидной. Также нет уверенности в том, что рыночная цена токенов Budbo не снизится ниже первоначальной покупной цены («Цена покупки»). Цена покупки токенов BUDBO после начала торгов не может быть принята во внимание как регулирующий фактор.

Токен Budbo не является валютой, выданной каким-либо центральным банком или национальной, наднациональной или квази-национальной организацией, и не подкрепляется никакими твердыми активами или другим кредитом. Компания не несет ответственности за распространение и торговлю токенов Budbo на рынке, и не отслеживает ее.

Торговля токенами Budbo будет просто зависеть от консенсуса относительно его стоимости между соответствующими участниками рынка. Никто не обязан покупать какой-либо токен Budbo у любого владельца токена Budbo, включая покупателей, а также никто не гарантирует ликвидность или рыночную цену токенов Budbo в любой момент времени.

Кроме того, токены Budbo не могут быть перепроданы покупателям, которые являются гражданами или постоянными жителями Китая или Сингапура или любой другой юрисдикции, где покупка токенов Budbo может нарушать применяемые законы (включая, но не ограничиваясь, законы, регулирующие распространение и применение каннабиса). Соответственно, Компания не может гарантировать, что будет спрос или рынок для токенов Budbo, или что покупная цена будет рыночной ценой токенов Budbo после листинга на бирже.

Будущие продажи или выпуск токенов Budbo могут существенно и неблагоприятно повлиять на рыночную цену токенов Budbo.

Любая будущая продажа или выпуск токенов Budbo увеличит общее количество токенов Budbo на рынке, и это может привести к снижению цен на токен Budbo. Продажа или распределение значительного количества токенов Budbo за пределами события генерации токенов Budbo (включая, но не ограничиваясь, продажей токенов Budbo, предпринятых после завершения ICO, лицами, не являющимся покупателями, а поучившими токены в результате инициативы сообщества, а также, за развитие бизнеса, академические исследования, за образование и расширение рынка), или мнение о том, что такие дальнейшие продажи или выпуск могут произойти, могут негативно повлиять на торговую цену Budbo

Budbo Token, организованный в соответствии с законодательством штата Делавэр, США), заявляет, что любое негативное событие на платформе Budbo, любые действия сотрудников Budbo с токенами, оставшимися в их распоряжении, а также любые рекомендации и законы, регулирующие отрасль каннабиса в США или во всем мире, могут существенно и неблагоприятно повлиять на восприятие рынка или рыночную цену токенов Budbo, независимо от того, оправдано это или нет.

Нет уверенности в том, что на платформе Budbo будет достаточно участия для того, чтобы вы получили вознаграждение, которое, как ожидается, будет распространяться среди активных пользователей платформы Budbo. Кроме того, даже в случае существенного и активного взаимодействия между пользователями и платформой Budbo нет уверенности в том, что вы лично получите какую-либо часть от вознаграждений. Это связано с тем, что способность Компании выплатить вам какую-либо награду будет зависеть от будущих результатов деятельности и будущего бизнеса и финансового состояния Компании и / или Budbo, Inc., и нет никаких гарантий будущих результатов операции и будущей прибыли.

Нет абсолютной уверенности в каких-либо успехах платформы Budbo. Ценность и спрос на токены Budbo зависят от производительности платформы Budbo и от непрерывного активного участия ее пользователей. Нет абсолютной уверенности в том, что платформа Budbo начнет расти после ее запуска и достигнет любого коммерческого успеха. Кроме того, нет абсолютной уверенности и в том, что любая из бизнес-линий, предлагаемых компанией Budbo, Inc., будет запущена и будет обеспечивать приток достаточного количества клиентов. Предполагаемые бизнес-направления в настоящее время включают в себя, но не ограничиваются: (а) создание неизменных регистров для всего, что связано с переработкой каннабиса (б) предложение оплаты услуг и поставок, связанных с каннабисом, путем использования токенов Budbo (с) создание пространства для нишевого коворкинга через платформу Budbo, (d) организация и объединение глобальных усилий по легализации каннабиса через платформу Budbo и (е) стандартизация лицензирования, транзакций, цепочек поставок, управления запасами и проверки идентификационных данных при использовании Budbo приложений и бизнес-аналитики. Несмотря на то, что Budbo, Inc. провела несколько исследований рынка, выясняя потенциальный спрос на платформу Budbo, и они дали относительно положительные результаты, платформа Budbo разработана не полностью, и подлежит дальнейшим изменениям, обновлениям и корректировкам до ее запуска. Такие изменения могут привести к

непредвиденным последствиям, возможно, из-за неспособности удовлетворить предвзятые ожидания пользователей на основе бета-версии и, следовательно, повлиять на ее успех. Несмотря на то, что Компания прилагает все усилия для обеспечения реалистичной оценки, также нет уверенности в том, что криптовалюты, собранной в ходе события генерации токенов Budbo, будет достаточно для разработки платформы Budbo и / или для надлежащего структурирования и лицензирования будущих бизнес-направлений. По вышеуказанной или по любой другой причине, разработка платформы Budbo и запуск ожидаемых будущих бизнес-направлений Budbo Token могут не завершиться, и нет уверенности в том, что она будет запущена вообще. Таким образом, распределенные токены Budbo могут не иметь большого значения или ценности.

Средства, привлеченные во время события генерации токенов, подвержены риску воровства. Компания приложит все усилия для обеспечения того, чтобы средства, полученные во время события генерации токенов Budbo, были надежно сохранены в кошельке условного депонирования, который является адресом с мультиподписями, защищенном также приватными ключами, принадлежащими уважаемым и доверенным лицам. Кроме того, после получения средств, Budbo, Inc. приложит все усилия для обеспечения того, чтобы средства были надежно сохранены в результате принятых мер безопасности. Несмотря на такие меры безопасности, нет уверенности в том, что не будет кражи криптовалют в результате хакерской атаки, сложных кибератак, распределенных отказов в обслуживании или ошибок, уязвимостей или дефек-

тов сайта, используемого при событии генерации токенов Budbo, в смарт-контрактах, в блокчейне Ethereum или в любом другом блокчейне. Также, такие события могут включать в себя ошибки в программировании или исходном коде.

Если такие события произойдут, то, даже если событие генерации токенов будет успешно завершено, Компания или Budbo, Inc. может не поучить собранную криптовалюту, или не сможет

использовать эти средства для разработки платформы и/или для запуска любого из бизнес-направлений, включая, но не ограничиваясь, структурирование и лицензирование этих направлений. В этом случае, запуск платформы Budbo и лицензирование бизнес-направлений могут быть отложены на неопределенное время, и токены могут потерять свою ценность.

2. РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С КОШЕЛЬКОМ ЭСКРОУ

Приватные ключи к кошельку эскроу могут быть скомпрометированы, и криптовалюта может быть не выведена с него.

Кошелек эскроу разработан для обеспечения безопасности. Каждый из трех (3) холдеров приватных ключей будут прилагать все разумные усилия для обеспечения их сохранности, но нужно учесть, что если два (2) из (3) приватных ключей будут – по любой причине – потеряны, уничтожены или скомпрометированы, то средства, находящиеся на кошельке эскроу, могут быть не выплачены и

навсегда утеряны.

. В таком случае, даже если событие генерации токенов завершится успешно, компания не сможет получить собранные средства и Budbo, Inc. не сможет использовать эти средства для разработки платформы Budbo, а также для структурирования и лицензирования будущих бизнес-направлений Budbo.

3. РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С BUDBO, INC.

Платформа Budbo разрабатывается, эксплуатируется и поддерживается Budbo, Inc. Любые события и обстоятельства, которые неблагоприятно повлияют на Budbo Inc., или на любые ее оперативные подразделения (в совокупности именуемые Budbo Inc.), могут иметь соответствующее неблагоприятное воздействие на платформу Budbo и будущие бизнес-направления, включая, но не ограничиваясь структурированием и запуском этих бизнес-направлений.

Такие неблагоприятные последствия будут, соответственно, влиять на полезность, ликвидность и торговую цену токенов Budbo. Budbo, Inc. может оказать существенное и неблагоприятное влияние, если она не сможет эффективно управлять своими операциями по мере развития своего бизнеса, что напрямую повлияет на ее способность поддерживать платформу Budbo и / или запустить любые будущие бизнес-направления.

За последние четыре года финансовые технологии, индустрия криптовалюты и рынок легального каннабиса, в котором работает Budbo, Inc, продолжают стремительно развиваться, что приводит к новым технологическим достижениям, изменению бизнес-моделей, изменению правил регулирования и иным факторам. В результате этого, Budbo, Inc. может столкнуться с трудностями при работе над изменениями, а устойчивость Budbo, Inc. будет зависеть от ее способности управлять своими операциями, нанимать квалифицированных и компетентных сотрудников, и обеспечивать надлежащую подготовку персонала. По мере развития своего бизнеса, Budbo, Inc. также должна расширять и адаптировать свою операционную инфраструктуру. Бизнес-модель Budbo, Inc. основан на программных системах на основе блокчейна, на механизмах хранения токенов, на технологии блокчейна и смарт-контрактов, и на эффективном управлении недвижимостью. Все эти системы, инструменты и многогранные навыки представляют собой сложную, дорогостоящую и быстро меняющуюся техническую инфраструктуру. Чтобы эффективно управлять инфраструктурой технической поддержки платформы Budbo, Budbo, Inc. необходимо будет продолжать модернизировать и совершенствовать свои системы данных и другие операционные системы, процедуры и средства контроля. Эти обновления и усовершенствования потребуют выделения ресурсов и, вероятно, будут сложными и будут все больше требовать обращения к третьим сторонам, которые Budbo, Inc. не контролирует. Если Budbo, Inc. не сможет своевременно, эффективно и

экономично адаптировать свои системы и организации к изменяющимся обстоятельствам, то это может отрицательно повлиять на ее бизнес, финансовое состояние и результаты операций. Если третьи стороны, на которые полагается Budbo, Inc., подвержены нарушениям безопасности или иным образом пострадают от сбоев, которые влияют на услуги, используемые Budbo, Inc., то целостность и доступность ее внутренней информации может быть скомпрометирована, что может привести к потере конфиденциальной информации и экономическим потерям. Потеря финансовых, трудовых или других ресурсов и любые другие неблагоприятные последствия для бизнеса, финансового состояния и операций Budbo, Inc. могут оказать прямое отрицательное влияние на способность Budbo, Inc. поддерживать платформу Budbo и/или структурировать и лицензировать ожидаемые будущие бизнес-направления Budbo. Любые неблагоприятные эффекты, влияющие на бизнес или технологию Budbo, Inc., также могут негативно повлиять на полезность, ликвидность и торговую цену токенов Budbo.

Мы работаем на ранней стадии. Budbo, Inc. имеет ограниченную историю работы и на сегодняшний день имеет ограниченные доходы.

Если вы покупаете токен Budbo, то это потому, что вы думаете, что это хорошая идея, и что основатели могут осуществить ее лучше, чем конкуренты, и продать ее достаточному количеству людей, чтобы токен Budbo преуспел. Вы принимаете все это на веру, потому что невозможно узнать, что произойдет. Мы зависим от дополнительных капиталовложений для продолжения наших запланированных работ и подвержены значительным рискам и неопределенностям, в том числе неспособности обеспечить оперативное финансирование наших запланированных операций или неспособности выгодно управлять бизнесом.

Наши страховые выплаты могут быть недостаточными. Мы застрахованы на сумму, которую мы считаем адекватной в отношении характера покрываемых рисков и расходов на покрытие. Мы не застрахованы от всех возможных рисков, и не все такие риски могут быть застрахованы.

Ограниченная защита интеллектуальной собственности может привести к тому, что мы потеряем наше конкурентное преимущество, что негативно повлияет на наш бизнес. Наша интеллектуальная собственность не защищена ни патентом, ни патентной заявкой, и, несмотря на наши меры предосторожности, третьи стороны могут получить и использовать такую интеллектуальную собственность без разрешения. Мы не проводили официальных оценок, чтобы подтвердить, что наши технологии и продукты не нарушают или не будут нарушать права интеллектуальной собственности третьих сторон. В результате, мы не можем быть уверены, что наши технологии и продукты не будут нарушать права интеллектуальной собственности третьих сторон. Если нарушение будет иметь место, то наша разработка, производство, продажа и распространение таких технологий или продуктов могут быть нарушены.

Есть несколько потенциальных конкурентов, которые лучше позиционируются, чем мы. Мы конкурируем с другими компаниями в индустрии

каннабиса. Эти компании могут иметь больше талантливых кадров, экономических ресурсов и производственных отношений, необходимых для разработки конкурентоспособного продукта. Многие из этих производителей также имеют хорошо известные торговые марки и установившиеся дистрибьюторские и розничные отношения, которые могут позволить им успешно продавать конкурентоспособный продукт. Преимущество, которое они будут иметь благодаря своей распределительной сети, может быть трудно преодолимо. В результате, возможно, что наш продукт может быть вытеснен с рынка более крупными, более прочными игроками.

Budbo, Inc. может столкнуться с системными сбоями, незапланированными перерывами в работе своей сети или служб, дефектами оборудования или программного обеспечения, нарушениями безопасности или другими причинами, которые могут неблагоприятно повлиять на инфраструктурную сеть Budbo, Inc. и/или платформу Budbo.

Budbo, Inc. не может предвидеть случаи появления хакеров, кибератак, распределенных отказов в обслуживании или ошибок, уязвимостей или дефектов на платформе Budbo, смарт-контрактах, на которых компания, Budbo, Inc. или платформа Budbo основана, или в сети Ethereum либо другом блокчейне. Такие события могут включать в себя, например, недостатки в программировании или исходном коде, приводящие к плохой эксплуатации или злоупотреблению.

Budbo, Inc., возможно, не сможет своевременно обнаружить такие взломы, кибератаки, распределенные отказы или дефекты и может не иметь достаточных ресурсов для эффективного устранения множества инцидентов, связанных с обслуживанием, которые могут возникнуть одновременно или быстро.

Если платформа Budbo будет успешно структурирована, лицензирована и запущена, то будущие бизнес-направления Budbo Token могут быть нарушены из-за различных событий, включая стихийные бедствия, порчу оборудования, простои, потерю мощности или даже таких преднамеренных нарушений, которые вызваны программными вирусами или атаками со стороны неавторизованных пользователей. Хотя Budbo, Inc. предприняла шаги против вредоносных атак на свои приборы или инфраструктуру, которые имеют решающее значение для поддержания платформы Budbo, не может быть никакой гарантии, что кибератаки, такие как распределенные отказы в обслуживании, не будут предприняты в будущем, и что усиленные меры безопасности Budbo, Inc. будут эффективными. Budbo, Inc. может быть подвержена нападению на свою инфраструктуру для кражи информации о ее технологиях, финансовых данных или информации о пользователях. Любое существенное нарушение мер безопасности Budbo, Inc. или другие сбои, приводящие к компрометации удобства использования, стабильности и безопасности платформы Budbo, может отрицательно повлиять на полезность, ликвидность и/или торговую цену токенов Budbo.

Частично мы зависим и от местоположения центров обработки данных третьих сторон. Текущая инфраструктурная сеть Budbo, Inc. функционирует частично на серверах, которыми она владеет, и частично размещается на объектах третьих сторон, а также серверах, которые она арендует в центрах обработки данных третьих сторон. Если Budbo, Inc. не сможет возобновить аренду своих данных на коммерчески приемлемых условиях или вообще, Budbo, Inc. может потребоваться передать свои серверы в новый центр обработки данных; это может повлечь значительные затраты и возможное прерывание обслуживания в связи с перемещением. Эти объекты также могут быть подвержены стихийным бедствиям, поджогам, террористическим атакам, потерям мощности и

сбоям в электросвязи. Кроме того, сторонние поставщики таких услуг могут пострадать от нарушения безопасности в результате действий третьих сторон, ошибок сотрудников, злоупотреблений или иным образом, а третья сторона может получить неавторизованный доступ к данным на таких серверах. Поставщики могут не иметь возможности предвидеть это или применять адекватные превентивные меры.

Общие глобальные рыночные и экономические условия могут негативно отразиться на операционной эффективности Budbo, результатах операций и движении денежных средств. Budbo, Inc. может пострадать от общих глобальных экономических и рыночных условий. Сложные экономические условия во всем мире время от времени могут способствовать замедлению темпов развития индустрии информационных технологий в целом. Слабость в экономике может негативно сказаться на бизнесе Budbo, Inc., операциях и финансовом состоянии, включая снижение доходов и операционных денежных потоков, а также невозможность привлечения будущего капитала и / или долгового финансирования на коммерчески приемлемых условиях.

Кроме того, Budbo, Inc. может столкнуться с негативными последствиями замедления торговли и использования платформы Budbo, и из-за этого может задержать или отменить структурирование, лицензирование и запуск ожидаемых будущих бизнес-направлений Budbo. Экономические условия также могут негативно влиять на поставщиков, у которых Budbo, Inc. арендует серверы, пропускную способность, помещения или иное, которые, в свою очередь, могут оказать негативное влияние на деятельность или расходы Budbo, Inc. Поэтому невозможно гарантировать, что нынешние экономические условия, или ухудшение экономических условий, или длительный или повторяющийся спад не окажут существенного негативного влияния на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Budbo, Inc., и, следовательно, способность структурировать, лицензировать и запустить будущие бизнес-направления Budbo. Таким образом, любые такие обстоятельства могут негативно повлиять на полезность, ликвидность и / или торговую цену токенов Budbo. Компания, Budbo, Inc. или токены Budbo могут быть затронуты вновь принятыми правилами.

Пока торговля криптовалютами жестко не регулируется, но многочисленные регулирующие органы в разных юрисдикциях уже рассматривают возможность регулирования криптовалютных рынков. Более того, хотя США на государственном уровне проводят либерализацию норм по отношению к каннабису, каннабис пока остается вне закона на федеральном уровне. Компания или токены Budbo могут быть затронуты недавно принятыми правилами, касающимися криптовалютных рынков и легальной индустрии

каннабиса, или мерами, принимаемыми для соблюдения таких правил или для обработки уведомлений, запросов или принудительного исполнения действий регулирующих органов, которые могут иметь существенное значение и могут также потребовать существенных изменений в платформе Budbo и/или в ожидаемых будущих бизнес-направлениях Budbo. Это может повлиять на привлекательность платформы Budbo и ожидаемых будущих бизнес-направлений Budbo для пользователей и привести к снижению использования платформы Budbo и токенов Budbo. Кроме того, если расходы (финансовые или иные), связанные с такими новыми внедренными правилами, превысят определенный порог, то поддержание платформы Budbo и структурирование, лицензирование и запуск будущих бизнес-направлений Budbo больше не будут коммерчески жизнеспособными. Кроме того, трудно предсказать, какие изменения могут внести правительства или регулирующие органы в законы и правила, влияющие на технологию распределенного регистра и приложения на нем, включая платформу Budbo, ожидаемые будущие бизнес-направления Budbo и токены Budbo.

Компания или Budbo, Inc. также могут прекратить операции в юрисдикции, которая делает ее незаконной для работы в такой юрисдикции, или сделать ее коммерчески нежизнеспособной или нежелательной для получения необходимого регламентационного разрешения(-ний) для работы в такой юрисдикции. В случае такого развития событий, ликвидность и/или торговая цена токенов Budbo будут неблагоприятно затронуты, или токены Budbo могут перестать торговаться.

Криптографические жетоны, такие как токены Budbo, являются относительно новой и динамичной технологией. В дополнение к рискам, указанным выше, существуют и другие риски, связанные с вашей покупкой, хранением и использованием токенов Budbo, включая те, которые Компания и Budbo, Inc. не могут предвидеть. Такие риски могут также проявляться в виде непредвиденных вариаций или комбинаций рисков, рассмотренных выше..

4. Риски, связанные с федеральными законами США, затрагивающими законную промышленность каннабиса.

Некоторые виды деятельности, связанные с марихуаной, остаются незаконными в соответствии с федеральными законами США. Такие виды деятельности включают, но не ограничиваются: (i) распространение марихуаны несовершеннолетним, (ii) транспортировку марихуаны из государств, где она является законной (iii) злоупотребление наркотиками и другие неблагоприятные последствия для общественного здравоохранения, (iv) выращивание марихуаны (v) владение или использование марихуаны на федеральном имуществе и (vi) другая преступная деятельность или насилие, связанное с продажей марихуаны.

Так как компания и/или Budbo, Inc. не могут помешать некоторым своим пользователям использовать токены Budbo в нарушение федерального закона США, то законодатели могут привлечь компанию и/или Budbo Inc. к гражданской и/или уголовной ответственности, и полезность, ликвидность и/или торговая цена токенов Budbo будут неблагоприятно затронуты, или токены Budbo могут перестать торговаться.

Некоторые заявления в этой Белой книге относительно предлагаемой продажи Budbo Tokens от Budbo Token, Inc., включая любые заявления

относительно ожидаемого графика продажи Budbo Tokens, бизнес-модели Budbo, Inc., платформы, приложения, синергии, преимуществ и возможности предлагаемой продажи токенов Budbo, будущих возможностей и возможностей для токенов Budbo, продуктов Budbo, будущих финансовых показателей и любые другие заявления о будущих ожиданиях Budbo, Inc., убеждениях, планах, задачах, финансовых условиях, допущениях или будущих событиях или производительности, которые не являются историческими фактами, являются «прогнозами» внутренними заявлениями.

Закон о реформе судебных разбирательств по частным ценным бумагам 1995 года гласит, что слова «предвидеть», «верить», «обеспечить», «ожидать», «если», «намереваться», «оценивать», «вероятно», «проект», «прогнозы», «предсказать», «прогноз», «цель», «будет», «может», «должен», «иметь», «потенциал», «возможно», «предвидеть», «вероятно», «план», «позиционировать», «стратегия» и аналогичные выражения, предназначены для определения прогнозных заявлений. Вся поступающая информация подвержена многочисленным рискам и неопределенности, многие из которых находятся вне контроля Budbo, Inc. и Budbo Token, Inc., и которые могут привести к фактическим результатам, существенно отличающимся от результатов, выраженных или подразумеваемых в заявлениях. Эти риски и неопределенности включают, но не ограничиваются: сроки завершения предлагаемой продажи токенов Budbo; риск того, что предлагаемая продажа токенов Budbo не произойдет; риск криминализации продаж каннабиса и/или продуктов, связанных с

каннабисом, в соответствии с применимой государственной юрисдикцией (включая США); риск того, что нормативное разрешение, которое может потребоваться для предлагаемой продажи, не будет получено или получено на условиях, которые не ожидаются. Кроме того, на прогнозы также могут влиять негативные последствия общих рыночных факторов, а также федеральных и государственных правил и законодательств, или иные факторы.

Прогнозные заявления, содержащиеся в этом сообщении, со временем могут устареть. Budbo, Inc. и Budbo Token, Inc. не несут никакой ответственности за обновление любых прогнозных заявлений. Вышеупомянутый список важных факторов не является исключительным. Все прогнозные заявления говорят действительны только на дату, на которую они сделаны. Budbo, Inc. и Budbo Token, Inc. не берут на себя обязательств по обновлению или пересмотру любых прогнозных заявлений в результате новой информации, будущих событий, за исключением случаев, когда этого может потребовать закон.